Бизнес-план оказание диспетчерских услуг

на дому в сфере грузоперевозок

# Актуальность бизнеса

Логистика сегодня стала жизненно важным компонентом экономики. Деятельность в области логистики многогранна. Масштабное применение принципов логистики в практической экономической деятельности различных хозяйствующих субъектов объясняется необходимостью сокращения интервалов времени между приобретением сырья и материалов и реализацией готовой продукции конечным потребителям или посредникам. Необходимо отметить, что логистические методы и способы оптимизации движения различных материальных потоков позволяют сокращать излишние материальные запасы, а в ряде случаев вообще отказаться от их использования. Они создают предпосылки для сокращения времени доставки готовой продукции, ускорения процесса получения информации, повышения уровня предпродажного и послепродажного сервиса.Логистика в экономике может способствовать достижению конкурентных преимуществ как в производстве - через рациональное использование имеющихся мощностей, сокращение запаса оборотных средств, кооперацию, интеграцию, совершенствование календарного планирования и т.д., так и в обслуживании благодаря совершенствованию торгового обслуживания, прогрессивной стратегии каналов распределения, более полному удовлетворению потребностей потребителей и т.п.

# Предоставляемые услуги

По условиям бизнес-плана, диспетчерские услуги будут оказываться от лица Индивидуального предпринимателя, заниматься оказанием комплекса диспетчерских (логистических) услуг для юридических и физических лиц.

Оказываемые клиентам услуги можно разбить на несколько категорий:

* услуги диспетчера
* поиск груза
* участие в аукционах грузоперевозок

Оплата зависит от типа контракта. Если заключен постоянный договор, клиент переводит ежемесячную плату на реквизиты ИП. Если клиент разовый, то он платит отдельно за каждую операцию. Деньги нужно брать перед началом работы, чтобы предупредить появление каких-либо проблем с оплатой в дальнейшем.

# Пошаговая инструкция открытия ИП по оказанию диспетчерских услуг

Основные деньги при организации деятельности ИП уйдут на подготовку рабочего места, включая закупку оборудования.

**РАСХОДНАЯ СТАТЬЯ**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Статья расходов** | **Кол-во**  **(шт.)** | **Стоимость**  **(руб.)** | **Сумма**  **(руб.)** | **Планируемый адрес**  **магазина** |
| Системный блок | 1 | 60000,00 | 60000,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| Монитор | 1 | 17000,00 | 17000,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| Клавиатура | 1 | 1000,00 | 1000,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| Лазерный МФУ | 1 | 35000,00 | 35000,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| Мышь  компьютерная | 1 | 500,00 | 500,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| Смартфон | 1 | 35000,00 | 35000,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| Стол компьютерный | 1 | 12000,00 | 12000,00 | « Офисмаг» г. Липецк |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Кресло рабочее | 1 | 6200,00 | 6200,00 | « Офисмаг» г. Липецк |
| Шкаф для  документов | 1 | 8000,00 | 8000,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| Лампа настольная | 1 | 3000,00 | 3000,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| Жесткий диск+  флешка (64Гб) | 1 | 15000,00 | 15000,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| Информационный  портал | 1 | 7170,00 | 7170,00 |  |
| Папки для  документов на кольцах | 10 | 220,00 | 2 200,00 | « Офисмаг» г. Липецк |
| Бумага формат А4 | 10 | 270,00 | 2 700,00 | « Офисмаг» г. Липецк |
| Степлер | 1 | 460,00 | 464,00 | « Офисмаг» г. Липецк |
| Дырокол | 1 | 856,00 | 856,00 | « Офисмаг» г. Липецк |
| Реклама (Avito,  Юла) | 1 | 1500,00 | 1500,00 |  |
| Интернет -реклама  (вконтакте, инстаграм) |  |  | 2500,00 |  |
| Визитки | 400 | 2,50 | 1 000,00 | Позитив Принт-центр, г.  Грязи, ул. Воровского, д.12 |
| АПС | 1 | 5000,00 | 5000,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| Сетевой фильтр | 1 | 1000,00 | 1000,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| Наушники с  микрофоном | 1 | 3300,00 | 3300,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| Колонки | 2 | 1500,00 | 3000,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| Картрижд | 2 | 1800,00 | 3600,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| DRUM картридж для  МФУ | 1 | 5000,00 | 5000,00 | « Техноальянс» г. Грязи |
| **Итого** |  |  | **231990,00** |  |

Работа предполагается по всей территории Липецкой области и близлежащих областях.

# Регистрация бизнеса

Сперва необходимо зарегистрировать в качестве Индивидуального предпринимателя Далее подается заявление на регистрацию. Указываются нужные коды ОКВЭД:

63.21.2 «Прочая вспомогательная деятельность автомобильного транспорта». Вместе с документами заявителям подаются копии паспорта, ИНН и квитанция об уплате гос. пошлины.

Бизнесмен должен выбрать систему налогообложения. В нашем случае подойдет Налог на профессиональный доход — это новый специальный налоговый режим для самозанятых граждан. (Самозанятый).

В период рассмотрения документов нужно решить другие организационные вопросы.

# Аренда офиса

Работать можно и дома – это способ сэкономит первоначальные расходы. Что сэкономит расходы на аренду помещения.

Работа логиста достаточно напряженная, потому нужно создать все условия для результативной работы и комфортного приема посетителей.

# Закупка оборудования

Основные деньги при организации ИП уйдут на подготовку помещения и оборудования. Чтобы снизить расходы, весь необходимы инвентарь и оборудование лучше закупать по спецпредложениям.

Оргтехника, канцелярия и мебель будут преобретаться в магазинах: «Техноальянс» г. Грязи, « Офисмаг» г. Липецк

# Реклама и маркетинг

Привлекать клиентов можно оффлайн и онлайн. Печатная реклама очень эффективна. От раздачи визиток с эффектным дизайном, создания и рассылки фирменных брошюр и до рекламы в специализированных журналах экономической, бухгалтерской тематик и газетах своего региона.

Можно использовать и более нестандартные ходы – например, завести страницу в Инстаграме, выгладывая интересные снимки и давая читателям какую-либо полезную информацию с отсылкой на себя.

# Финансовый план

Сделаем примерный расчет прибылей и убытков предприятия, на основе которого определим примерный срок окупаемости.

|  |  |
| --- | --- |
| **Основные показатели** | **Значение** |
| Первоначальные инвестиции | 250000,00руб. |
| Ежемесячные расходы | 7240,00 руб. |
| Среднее количество клиентов в месяц | 22 |
| Средний чек | 2000,00 руб. |
| Месячный доход | 44000,00 руб. |
| Срок окупаемости | 12 месяцев |